

Vi søger en

# intern salgskordinator



*Nyder du at samarbejde og have en central rolle, hvor dit arbejde skaber værdi for vores kunder? Så er det måske dig, vi er på udkig efter. Vi søger en dygtig og struktureret salgsmedarbejder med forståelse for at pleje og udvikle vores mange eksisterende og nye kunderelationer.*

Som salgskordinator bliver du ansvarlig for den interne ordrehåndtering og servicering af kunder dels i en selvstændig funktion, dels i tæt samarbejde med den eksterne salgsorganisation. Med reference til salgs- og marketingchefen vil du indgå i et velfungerende team af salgs- og marketingmedarbejdere, hvor vi lægger vægt på faglig kompetence, engagement og ikke mindst et godt samarbejde.

## Dine primære opgaver vil bl.a. være

- Ordrehåndtering og koordinering
- Kunderådgivning samt kundepleje & -udvikling
- Styring af priser, aftaler og masterdata
- Backup for eksternt salg
- Koordinering af teknisk service
- CRM superbruger
- Adhoc kundeopgaver

Vi lægger vægt på dit engagement, din faglige kompetence og din evne til at arbejde selvstændigt. Du vil blive en central spiller i vores daglige drift og være med til at opretholde vores høje serviceniveau overfor vores kunder. Vi forestiller os, at du er åben, udadvendt og har erfaring med og flair for en venlig og effektiv kundeførelse. Du er fleksibel i forhold til opgaveløsningen, og har du lidt teknisk indsigt, vil det også være en fordel.

## Faglig baggrund

- Uddannet inden for salg og kundeservice
- Mindst 3-5 års erfaring
- Behersker dansk og engelsk i skrift og tale
- Erfaring med Axapta eller andet ERP-system
- Erfaring med brug af Excel
- Det falder dig naturligt at bruge digitale værktøjer

## Arbejdstid

32 timer pr. uge med mulighed for 37 timer på sigt.

**Er det dig, vi søger?** Hvis du kan se dig selv i denne stilling, modtager vi meget gerne din ansøgning og CV hurtigst muligt og senest fredag d. 19. april. Sendes til [job.dk@kiilto.com](mailto:job.dk@kiilto.com) mærket **"Salgskordinator"**. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Salgs- og marketingchef, Ninette Jensen på tlf. 2146 4406.

*KiiLto er en voksende familieejet virksomhed med en historie, der går over 100 år tilbage. Vi udvikler, producerer og markedsfører en lang række produkter og løsninger inden for personlig hygiejne og professionel rengøring. Vi har et stort fokus på at tilbyde mere bæredygtige løsninger med et minimalt aftryk på miljøet. I Danmark er vi ca. 95 medarbejdere fordelt på produktion, udvikling og administration. I marts 2019 blev det tidligere Plum A/S solgt til finske KiiLto, som opererer i ni lande.*